

KEY ACCOUNT MANAGER M/W/D

- WERDE TEIL DES PART-TEAMS -

Seit über 30 Jahren sind wir als PART-Community führend in der Optimierung von Unternehmensabläufen in der Chemie-, Nahrungs- und Genussmittel- sowie Kosmetikbranche.

Wir machen Prozesse smarter und unterstützen unsere Kunden in der Prozessindustrie bei der Erreichung ihrer Ziele. Um unser Team weiter zu verstärken, suchen wir eine motivierte und dynamische Persönlichkeit, die mit Leidenschaft im Vertrieb arbeitet und gemeinsam mit uns wachsen möchte.

Lass uns gemeinsam Deine Zukunft gestalten!

- von Mensch zu Mensch -



KEY ACCOUNT MANAGER M/W/D

- UNSERE BENEFITS -



Mitarbeiter-Events



betriebliche
Altersvorsorge



Parkplatz



Coaching



Gute
Verkehrsanbindung



Homeoffice



Fortbildungen



Kaffee/Tee und
andere Getränke



flexible
Arbeitszeiten



Gesundheitsmaßnahmen



Essenszulage



Gutes Arbeitsklima



bezahlte
Ausbildungsmöglichkeiten



E-Auto und
Lademöglichkeit



Mitarbeiter-Bike



Mitarbeiter-Handy

KEY ACCOUNT MANAGER M/W/D

DEINE AUFGABEN:

- **Akquise:** Du identifizierst und gewinnst neue Kunden für unsere innovativen Lösungen und Dienstleistungen.
- **Kundenbetreuung:** Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf, pflegst bestehende Kontakte und Du bist erster Ansprechpartner für die Anliegen Deiner Kunden.
- **Beratung:** Du verstehst die Bedürfnisse unserer Kunden und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen, die deren Geschäftsprozesse optimieren.
- **Vertragsverhandlungen:** Du führst Verhandlungen durch und begleitest den gesamten Verkaufsprozess bis zum erfolgreichen Abschluss.
- **Marktbeobachtung:** Du analysierst den Markt und erkennst neue Trends sowie Geschäftsmöglichkeiten.
- **Repräsentation:** Du vertrittst unser Unternehmen auf Kundenveranstaltungen, Messen und Webinaren.

KEY ACCOUNT MANAGER M/W/D

DAS BRINGST DU MIT:

- **Erfahrung:** Du hast schon erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt. Idealerweise kennst Du Dich auch schon in der Prozessindustrie aus. (Chemie, Pharma, Kosmetik, Nahrungs- und Genussmittel). Vielleicht hast Du auch schon Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten.
- **Kommunikation:** Du bist ein Kommunikationstalent und hast Freude am Umgang mit Menschen.
- **Technisches Verständnis:** Grundlegendes Verständnis der Softwaretechnologien, um Kundenbedürfnisse mit Produktlösungen zu verknüpfen.
- **Ergebnisorientierung:** Du arbeitest zielorientiert, bist eigenmotiviert und hast ein starkes Durchsetzungsvermögen.
- **Reisebereitschaft:** Du bist bereit, Kunden vor Ort zu besuchen um unsere Produkte und Dienstleistungen zu präsentieren.
- **Teamplayer:** Du arbeitest gerne im Team und bist bereit, Dein Wissen mit Deinen Kolleginnen und Kollegen zu teilen.



KEY ACCOUNT MANAGER M/W/D

WIR BIETEN DIR:

Attraktive Vergütung: Ein faires Gehalt mit erfolgsabhängiger Komponente.

Weiterentwicklung: Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten und Chancen zur beruflichen Weiterentwicklung.

Flexibilität: Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum Homeoffice.

Unternehmenskultur: Ein dynamisches und unterstützendes Arbeitsumfeld in einem innovativen Unternehmen.

Firmenfahrzeug: Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.

BIST DU BEREIT, MIT UNS DURCHZUSTARTEN?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung! Sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin.

PART-Community – Gemeinsam machen wir die Zukunft smarter!

PART Business Solution GmbH

Frau Jutta Frommherz

Unterer Talweg 46

86179 Augsburg

Tel: 0821 - 80 80 250

jutta.frommherz@part.de

