



PART Business Solution
Account Manager DMS

ÜBER UNS

Unsere Kompetenz in Business Lösungen / Prozess Optimierung

Kontinuität zum Vorteil unserer Geschäftspartner! Wir sind stolz darauf, seit 20 Jahren Geschäftsprozesse unserer Kunden in langjähriger Partnerschaft zu gestalten und zu optimieren.

Unser Grundgedanke ist dabei: am Markt verfügbare Standard Software „passgenau“ beim Kunden zu implementieren. Über diesen Weg erzeugen wir langfristige Sicherheit mit bezahlbaren Budgets. Denn nur der direkte Nutzen beim Kunden rechtfertigt Investitionen in neue Technologien.

Die Fokussierung auf bestimmte Märkte hilft uns Kompetenzen weiter auszubauen um damit Lösungen optimal zu gestalten. Unsere Leistungsbandbreite erstreckt sich dabei von der Analyse über die Beratung, Implementierung bis zu langfristigen Betreuung unternehmensweiter Softwarelösungen oder auch spezieller Geschäftsprozesse.

Unsere Schwerpunkte sind:

- ERP Lösungen (ERP = Enterprise Resource Planning, bezeichnet die Aufgabe, die in einem Unternehmen vorhandenen Ressourcen Kapital, Betriebsmittel oder Personal möglichst effizient für den betrieblichen Ablauf einzusetzen und somit die Steuerung von Geschäftsprozessen zu optimieren)
- CRM Lösungen (CRM Customer Relationship Management, bezeichnet die konsequente Ausrichtung eines Unternehmens auf ihre Geschäftspartner und die systematische Gestaltung der Beziehungsprozesse)
- DMS/ECM Lösungen (Dokumenten Management System / Enterprise Content Management umfasst die Technologien zur Erfassung, Verwaltung, Speicherung, Bewahrung und Bereitstellung von Content und Dokumenten zur Unterstützung organisatorischer Prozesse im Unternehmen)

und/oder Prozess Management (beschäftigt sich mit der Identifikation, Gestaltung, Dokumentation, Implementierung, Steuerung und Verbesserung von Geschäftsprozesse. Wir gehen dabei nicht nur technischen Fragestellungen nach, sondern adressieren insbesondere auch organisatorische Aspekte, die Kosten- und Nutzeneffekte im Unternehmen erzeugen)

Die langjährige Erfahrung aus den drei Geschäftsbereichen (ERP/CRM/ECM) schafft tiefes Wissen und damit eine hohe Kompetenz in der Verbindung dieser Systeme.

Von
Mensch
zu
Mensch

WAS SIE ERWARTET

Die PART Business Solution ist ein vertriebsorientiertes Systemhaus. Mit einer starken Vertriebsmannschaft gestützt von einem perfekten Marketing, werden Anforderungen vom hoch qualifizierten Consultant bei Kunden implementiert. Wir erzeugen Nutzen beim Kunden und sichern nachhaltig den Unternehmenserfolg.

Personalreferentin für die Aufgabe	
Vertriebsbeauftragter DMS	
Ansprechpartner	Jutta Gottschalk
Kontaktdaten	jutta.gottschalk@part.de , Tel.: 0821/8080-250

WIR BIETEN IHNEN

- Vertrieb ganzheitlicher Lösungen im Bereich Dokumentenmanagement-System sowie eigenständige und zielgerichtete Akquisition neuer Kundenpotenziale. Selbständige Betreuung und Weiterentwicklung der Ihnen zugeordneten Kunden gehören zu Ihren Tätigkeiten wie auch Angebotserstellung und Ausarbeitung von Lösungskonzepten für Kunden / Interessenten. Ausarbeitung von Marketing-Aktivitäten und deren Durchführung sowie die Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen runden das Profil ab.
- Attraktive Arbeitsbedingungen mit hoher Eigenverantwortung in einem professionellem Team
- Fixgehalt plus variablen Anteil
- Innovative Arbeitsmittel
- Firmenwagen mit privater Nutzung

WIR ERWARTEN VON IHNEN

- Eine betriebswirtschaftliche Ausbildung und Berufserfahrung im Softwarevertrieb von Dokumentenmanagement- und oder ERP-Lösungen
- Ein grundsätzliches Verständnis für IT-Umgebungen, Arbeitsprozesse und Wertschöpfungsmechanismen in Unternehmen
- EDV-Kenntnisse
- Selbständigkeit und Eigenverantwortlichkeit



■ Mobilität

Erfahrungen im Vertrieb von Softwarelösungen im SAP R/3 Umfeld sind von Vorteil

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie ein kreativer engagierter Mensch sind, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

PART Business Solution GmbH

Unterer Talweg 46
D- 86179 Augsburg
www.part.de